SUPLEMENTO ECONOMICO DE PAGINA/12 6 DE ENERO DE 2008 AÑO 18 Nº927



INVESTIGACION EXCLUSIVA

Balance de un año del sistema de compensaciones a la cadena agroindustrial para contener los precios de alimentos

El plan de subsidios marcó la vuelta del Estado a un escenario del que había sido desterrado luego del cierre de las juntas nacionales de granos y carnes. El impacto de esa estrategia sobre los precios internos resultó dispar, pero en todos los casos el aumento fue menor al que se hubiera registrado de no existir el subsidio. Para financiar el programa, se elevaron en cuatro puntos las retenciones a las exportaciones de soja y sus derivados.

Tirando de la soja

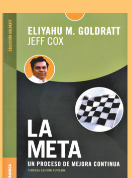


Fotomontaje Gabriel Minvielle

Sumacero

el Libro

LA META
Un proceso
de mejora continua
Eliyahu M. Goldratt
y Jeff Cox
Editorial Granica



Este libro es una novela que transcurre en el mundo de los negocios. A través de una narración se describe un método para mejorar los resultados de una empresa. El escenario es una fábrica, pero las ideas, formas de pensar y abordar los problemas que se proponen son, según destaca el autor en esta tercera edición revisada, eficaces para cualquier tipo de organización.

la PosTa

Ante la huelga de guionistas de Hollywood, la industria de los **videojuegos** espera que un gran caudal de televidentes abandone el control remoto y se entretenga con las consolas que se ofrecen en el mercado. "En lugar de ver otra repetición de una serie, podrán terminar un nivel de su juego favorito", sugirió Joseph Olin, presidente de la Academia de las Artes y las Ciencias Interactivas de Estados Unidos. Las ventas de consolas, juegos y accesorios superaron los 2600 millones de dólares en noviembre, lo que equivale al 52 por ciento del total de 2006. Las ventas de los juegos alcanzaron los 1300 millones de dólares en ese mismo mes, un 62 por ciento superior a 2006.

EL CHISTE

Un agente de seguros de vida visita a un potencial cliente, le ofrece sus servicios y luego le dice: "No quiero asustarlo, ni forzarlo a tomar una decisión apresurada. Medítelo y si mañana se despierta, llámeme".

el Dato

El constructor indio **Tata** anunció que a fines de 2008 lanzará al mercado el automóvil más barato del mundo. Se trata de un vehículo pequeño, a imagen del legendario escarabajo de Volkswagen, de cuatro puertas, con un motor de 30 caballos y de 660 centímetros cúbicos, para el modelo con gasolina, o de 700, para los diesel. Costará apenas 1700 euros. La compañía pretende presentar el prototipo en la feria del automóvil de Nueva Delhi, que se celebrará entre el 10 y el 17 de enero próximos.



57,4 **por ciento aumentó el precio del barril de *petróleo* en 2007. Comenzó el año cotizando a 61 dólares y cerró a 96. El record lo alcanzó el miércoles pasado cuando cotizó a 100 dólares por primera vez en la historia. Si se toma en cuenta la evolución de los últimos años, el rally alcista parecería no tener techo. En 2003, el barril promedió 31 dólares. Un año después llegó a 41,4, en 2005 trepó a 56,6, en 2006 a 66,2 dólares y el año pasado siguió subiendo.**

RanKinG

Ruedas
Importaciones de neumáticos por país de origen, por monto en dólares, enero-noviembre de 2007

País	en %
Brasil	55,9
China	7,5
Japón	6,1
Alemania	4,1
Chile	3,7
Corea del sur	3,4
Resto	19,4

Fuente: IES Consultores.

EL ACERTIJO

Cuatro equipos participan en un cuadrangular de fútbol, jugando una vez contra cada rival. Al final del torneo, cada equipo metió exactamente tres goles y cada equipo ganó una cantidad diferente de partidos.
¿Cuáles fueron los resultados de los partidos?

Respuesta: Los resultados de los partidos fueron:
A1 B0
A1 C0
A1 D0
B1 C0
B2 D1
C3 D2
De este modo, A gana tres partidos, B gana dos, C gana uno y D no gana ninguno, y cada uno hizo tres goles.

Concurso

El **Banco Central** convoca a la segunda edición del Premio Anual de Investigación Económica. El tema para los jóvenes profesionales es "Mecanismos para el fortalecimiento del crédito a largo plazo en economías en desarrollo". Los estudiantes universitarios, en cambio, deberán escribir sobre "El rol de la política monetaria y cambiaria en economías en desarrollo". Fecha límite para realizar la inscripción y el envío de trabajos: 28 de marzo de 2008. Consultas: *premio.invest@bcra.gov.ar* o a los teléfonos 4348-3582/3719.

ConSUmo

El rubro telefónico fue el que acaparó más **quejas** en la provincia de Buenos Aires durante 2007. Sobre un total de 22.861 presentaciones en la línea 0800 del Ministerio de la Producción y ante las oficinas municipales de orientación al consumidor, 6857 correspondieron a consultas y reclamos sobre telefonía. Las principales quejas estuvieron relacionadas con mal funcionamiento del servicio, errores de facturación, falta de información o información inadecuada. En el caso de la telefonía celular se sumaron problemas técnicos, producto del chip de activación.

Tirando de...



Rafael Yohai

POR FERNANDO KRAKOWIAK

El próximo viernes se cumple un año de la creación del programa de subsidios destinado a los operadores que venden en el mercado interno derivados de trigo, maíz, girasol y soja. La medida se tomó para minimizar el impacto generado por la suba del precio internacional de los alimentos. Esta escalada representa una oportunidad extraordinaria para la cadena agroindustrial y es el principal soporte del superávit comercial, pero al mismo tiempo alienta una inflación que pone en riesgo la estabilidad económica y social. La reacción oficial contempló inicialmente límites a las exportaciones, fijación de retenciones y acuerdos de precios, pero luego se avanzó con este mecanismo para intentar garantizar, sin mayores restricciones, el normal funcionamiento de los mercados locales mientras las cotizaciones internacionales siguieran batiendo records. Hasta el momento, se otorgaron 832 millones de pesos. El 50 por ciento se lo quedaron diez firmas que concentran la venta de alimentos. El impacto sobre los distintos productos resultó dispar, pero en todos los casos el aumento fue menor al que se hubiera registrado de no existir el subsidio.

Para financiar los subsidios se decidió entonces elevar cuatro puntos las retenciones a las exportaciones de soja y sus derivados, lo que garantizaría 400 millones de dólares extra. El Gobierno aseguró en aquella ocasión que la suba de las retenciones no afectaría la rentabilidad de los productores, pues se tomaba en un contexto de fuerte crecimiento de la producción y de los ingresos del sector. El cálculo oficial estimaba que las exportaciones agroalimentarias (granos, aceites y subproductos) superarían los 16.000 millones de dólares en 2007, lo que les posibilitaría a los chacareros obtener 4000 millones de dólares más que el año anterior. Por lo tanto, la suba de las retenciones les quitarían apenas un 10 por ciento de esos mayores ingresos. Los productores se quejaron, pero las cotizaciones extraordinarias de los principales commodities hicieron que la proyección del Ministerio de Economía se terminara quedando corta. La semana pasada se informó que en 2007 las exportaciones de granos y derivados aportaron 17.567 millones de dólares, 5291 millones más que en 2006, debido fundamentalmente a la creciente demanda de alimentos por parte de China e India.

Con una pequeña parte de esos recursos adicionales se puso en marcha el programa de subsidios que marcó la tímida vuelta del Estado a un escenario del que había sido desterrado abruptamente luego del cierre de las juntas nacionales de granos y carnes, alentada por los defensores de las recetas neoclásicas. Hasta ahora, el resultado de la intervención estatal es ambiguo.

Lo positivo es que, pese a los pronósticos agoreros de los sectores liberales, la Secretaría de Agricultura otorgó 832 millones de pesos con relativa rapidez y sin que se conocieran denuncias de corrupción. Las mayores trabas surgieron del lado empresario, pues para cobrar en la ventanilla estatal hay que estar en regla con la AFIP y vender "en blanco", algo que no es habitual en algunos rubros de la agroindustria. De hecho, los productores trigueros y los molinos estuvieron haciendo un intenso lobby a comienzos de año para que la compensación la cobre el otro es-

TOP TEN

Las 10 empresas que recibieron más compensaciones, acumulado al 3 de enero de 2008

Empresa	Producto	Monto en pesos	Porcentaje del total
MOLINO CAÑUELAS*	Harina y aceites	86.427.795	10,4
MOLINOS RIO DE LA PLATA**	Harina y aceites	68.834.744	8,3
MASTELLONE	Lácteos	57.671.767	7,0
SANCOR	Lácteos	45.385.018	5,4
CARGILL	Harina de trigo	38.114.965	4,6
RASIC	Pollos	28.111.055	3,4
ACEITERA GENERAL DEHEZA	Aceites	25.207.089	3,0
SOYCHU	Pollos	17.307.642	2,0
GRANJA TRES ARROYOS	Pollos	14.339.343	1,7
ANDRES LAGOMARSINO	Harina de trigo	13.012.370	1,6
TOP TEN		394.411.788	47,4
TOTAL COMPENSACIONES		832.698.815	100,0

* 39.467.381 pesos para la elaboración de harina de trigo y 46.960.414 pesos para la elaboración de aceites.
** 67.615.451 pesos para la elaboración de aceites y 1.219.293 pesos para la elaboración de harina de trigo

Fuente: Elaboración propia con datos Oncca

Rafael Yohai





Rafael Yohai



labón de la cadena y no ellos. La Secretaría de Comercio Interior también demoró la autorización de algunos pagos, pero la medida resulta lógica si se toma en cuenta que antes de pagar se debe monitorear la evolución de los precios.

Lo negativo es la concentración de los pagos en muy pocos operadores. La Oficina Nacional de Control Comercial Agropecuario (Oncca) informó la semana pasada en su página web que hasta el 3 de enero se habían librado 33.055 ordenes de pago a tamberos, productores y molinos de trigo, engordadores de ganado, faenadores avícolas y fabricantes de aceites. Un relevamiento realizado por **Cash** permitió determinar que apenas diez empresas percibieron el 47,4 por ciento de los subsidios. Este dato no es difundido por la Oncca en ninguno de los informes que distribuye habitualmente para no dejar en evidencia esa concentración.

En el top ten no figuran productores rurales sino las principales industrias de alimentos. El podio lo integran Molino Cañuelas, Molinos Río de la Plata y Mastellone Hermanos (La Serenísima). Molino Cañuelas, por ejemplo, recibió 86,4 millones de pesos para mantener estable el precio de la harina y los aceites, mientras que las 4085 órdenes de pago destinadas a los productores trigueros sumaron apenas 59,2 millones en conjunto. En el caso de la leche la situación es similar. Mastellone y SanCor cobraron 103 millones de pesos en conjunto desde que comenzaron a otorgarse los subsidios y las 27.489 órdenes de pago destinadas a los tamberos sólo sumaron 77,9 millones. Esa distribución desigual refleja la concentración de los mercados y el alto porcentaje de empresarios informales que operan en los eslabones más débiles de la cadena, pero no deja de ser un indicador significativo el acotado número de empresas que se benefician con el aporte estatal.

Las compensaciones impactaron sobre la evolución de los precios, pero no evitaron la suba. Un informe de la asociación de consumidores Deuco, al que accedió en exclusiva **Cash**, demuestra que aun tomando como referencia los conservadores números del Indec, los aumentos oscilaron entre 7 y 20 por ciento. El kilo de pollo aumentó 7 por ciento entre enero y noviembre del año pasado (de 4,44 a 4,76 pesos), aunque la marca Cresta Roja elaborada por Rasic, uno de los mayores beneficiarios de los subsidios, se vende en los supermercados por encima de los 9 pesos. El aceite mezcla aumentó 10 por ciento (de 5,05 a 5,52 pesos). Los lácteos treparon en promedio un 16,5 por ciento, con un piso de 6 por ciento en la leche y picos de 30 por ciento en los quesos, mientras que el aceite de maíz subió 20 por ciento (de 5,10 a 6,12 pesos).

Mariano Lamothe, economista de la consultora Abeceb.com, señaló a este suplemento que "esa suba era esperable porque el Gobierno puso la compensación tomando como referencia un precio internacional, pero luego los valores fueron mucho más allá y no todas las compensaciones se actualizaron". De hecho, el año pasado el trigo subió 82,6 por ciento en el mercado internacional, la soja 73 por ciento y el maíz 16 por ciento. Esta evolución llevó a que se aplique una nueva suba de las retenciones a la exportación en noviembre, pero las compensaciones que se otorgan por tonelada o litro producido no variaron.

El esquema de subsidios ha sido cuestionado por derecha y por izquierda. Algunos analistas reclaman que se reduzca la intervención estatal y otros sostienen la necesidad de profundizarla para proteger mejor a los ciudadanos (*ver aparte*). Más allá de fortalezas y debilidades, lo cierto es que el sistema actual demostró que el Estado está en condiciones de intervenir, lo cual no es un dato menor luego del desmantelamiento llevado adelante durante la década del '90. C

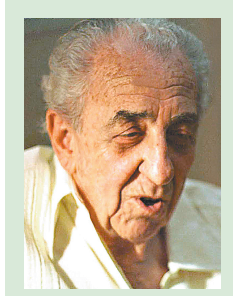
Precios alimentos

- Se cumple un año del programa de subsidios destinado a los operadores que venden en el mercado interno derivados de trigo, maíz, girasol y soja.
- La medida se tomó para minimizar el impacto generado por la suba del precio internacional de los alimentos.
- Ese plan marcó la vuelta del Estado a un escenario del que había sido desterrado abruptamente luego del cierre de las juntas nacionales de granos y carnes.
- Para financiarlo se decidió elevar cuatro puntos las retenciones a las exportaciones de soja.
- Hasta el momento, se otorgaron 832 millones de pesos.
- La Secretaría de Agricultura otorgó ese dinero con relativa rapidez y sin que se conocieran denuncias de corrupción.
- El 50 por ciento se lo quedaron diez firmas que concentran la venta de alimentos.
- El impacto sobre los precios internos resultó dispar, pero en todos los casos el aumento fue menor al que se hubiera registrado de no existir el subsidio.

PROPUESTAS ALTERNATIVAS A LAS COMPENSACIONES

HORACIO GIBERTI
ex secretario de Agricultura

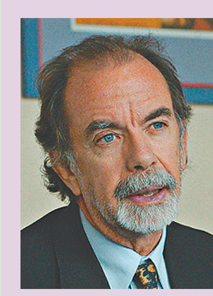
"Recrear las juntas nacionales"



"No estoy de acuerdo con el sistema de compensaciones. El problema hay que enfrentarlo con una política integral de precios y comercialización que tenga como objetivo un crecimiento con mayor equidad. Lo que se debe hacer es diferenciar los precios internos de los externos, porque las cotizaciones internacionales subieron de manera extraordinaria. El Estado debería intervenir comprando la producción para luego exportarla al mejor precio posible. Así podría recibir los precios internacionales sin ninguna limitación y volcar hacia el mercado interno un precio que le asegure al productor una ganancia razonable, pero que garantice un crecimiento con equidad. De esa forma no sería necesario subsidiar el consumo. Algunos analistas señalan que, en el caso de la soja, no se debería intervenir porque la mayoría de la producción se exporta y no tiene incidencia en el consumo interno, pero la intervención tiene mucho sentido porque si dejamos que el productor reciba el precio pleno, la soja desplazaría al resto de los cultivos. La intervención se debería llevar adelante con juntas nacionales como las que hubo en el pasado. En ese caso, el Estado también podría intervenir para que los precios no cayeran mucho cuando la situación sea desfavorable. Este tipo de intervención no se puede recrear de un día para el otro. Es un proceso que va a demandar tiempo, pero hay que empezar cuanto antes, porque si no nunca lo vamos a lograr. Además habría que mejorar la eficiencia de la cadena agroindustrial. En el caso de la carne, es evidente que mejorando la eficiencia de frigoríficos y carnicerías se podría lograr un margen de comercialización menor que el actual." C

JAVIER GONZALEZ FRAGA
economista

"Subsidiar los hogares necesitados"



"El sistema de subsidios a los alimentos, implementado hace casi un año, ha sido un fracaso, ya que no ha beneficiado a los pobres y ha causado un grave perjuicio a los productores primarios y a los industriales más serios del país. Además, el sistema de pago del Oncca es discreto y poco transparente. Los productos a precios subsidiados no siempre están disponibles en los mercados de los barrios carenciados, en cambio muchas veces se subsidia la leche del gato del millonario. También fracasaron las restricciones a las exportaciones de carne y de lácteos. No contuvieron los precios de los cortes populares (el asado llegó a 13 pesos, el doble del precio "oficial"), mientras los cortes de exportación se venden internamente a una tercera parte del precio internacional. La alta faena de vientres ha sido la respuesta. Las retenciones sobre las exportaciones lácteas sólo sirvieron para generar más desaliento en una producción que sufre la competencia de la soja y que además tuvo problemas climáticos. La respuesta ha sido una caída de casi el 10 por ciento en la producción, y un colapso de las exportaciones, justo cuando los precios se han casi triplicado en 4 años. Sería mucho más barato y efectivo subsidiar directamente los hogares necesitados, que ya están identificados e incluidos en el Plan Jefes o en el Plan Familias. Se les puede asignar, en función de su estructura familiar, una cantidad de leche, carne, harina, y otros productos, gratis o a precios diferenciales. Esto ha funcionado en muchos países. Así no se genera desaliento en el productor primario y permitiría instalar a la Argentina como potencia agroindustrial, generando empleos en todo el país." C

ROBERTO DVOSKIN
economista de la Universidad de San Andrés

"Fijar precios de referencia"



"Las compensaciones que otorga la Secretaría de Agricultura no tuvieron ningún efecto en términos de precios. Ese mecanismo se implementó para redistribuir ganancias al interior de la cadena productiva. Lo que se hace es sacarle una parte de la renta al exportador a través de las retenciones y repartirlo entre productores e industriales. El objetivo de la Secretaría de Agricultura no es contener la suba de precios sino mejorarles la retribución a los productores. Ahora bien, cuando se aumentan las retenciones, el valor de exportación es más bajo y entonces baja el precio interno. No son las compensaciones sino la suba de las retenciones lo que ayuda a frenar los precios, pero el éxito fue relativo porque en el último año los bienes de la canasta básica aumentaron más que la inflación, incluso tomando los datos del Indec. Lo que debe hacer el Estado es fijar precios de referencia de largo plazo, que tomen en cuenta parte del impacto que va a ir generando la creciente demanda internacional, y tratar de ir convergiendo a esos valores para prever la tasa de inflación. Ese horizonte les otorga previsibilidad a los consumidores y también a quienes tienen que decidir inversiones. Otra alternativa es que el Estado regule los precios comprando y vendiendo productos de alta estacionalidad como lo hacen otros países del mundo. Canadá regula permanentemente los precios comprando productos frutihortícolas y avícolas, pero en Argentina es muy difícil porque no hay instrumentos para llevar adelante ese tipo de intervención pública. Además, cuando se lo hizo, el fracaso fue tan grande que ahora resultaría muy complicado generar el consenso para volver a intentarlo." C

CONTADO

Más de lo mismo

Por Marcelo Zlotogwiazda

Los números de la recaudación de 2007 permiten analizar con perspectiva la evolución cuantitativa y cualitativa de una de las variables macroeconómicas fundamentales.

Tomando como base los datos de 2003 *(ver cuadro)*, la primera conclusión es que en el último cuatrienio el total de recursos tributarios aumentó más que la actividad económica. Para que la comparación sea homogénea es necesario eliminar el efecto precios, y para eso los 79.319 millones de pesos de 2003 fueron inflados en un 57 por ciento (asumiendo que el verdadero aumento de precios del año pasado fue del 20 por ciento), lo que arroja para 2003 una cifra de 124.524 millones a precios de 2007. Si la recaudación hubiera subido igual que el PBI de esos cuatro años (40 por ciento), habría llegado a 174.333 millones, pero el resultado fue de casi 200.000 millones.

De esos números también se puede inferir a muy grandes rasgos que la eficacia de la AFIP aportó la diferencia (casi 26.000 millones de pesos), lo que equivale a un incremento para el período del 15 por ciento, a razón de un mejora anual promedio del 3,5 por ciento.

Hasta aquí nada que llame la atención: la recaudación en valores reales creció más que la economía, y en algo contribuyó el organismo que encabeza Alberto Abad.

Pero tan pronto uno se sumerge en la conformación de los ingresos comienzan a aparecer sorpresas. En primer lugar, la estructura de 2007 es mucho más parecida a la de 2003 de lo que muchos creen, y los cambios en la importancia de varios impuestos son de signo inverso a lo que algunos afirman con ligereza o sin perspectiva.

Lo más llamativo es que las retenciones a la exportación perdieron casi un punto y medio de incidencia. Sin entrar en mayor detalle sobre las causas de la caída, lo cierto es que la observación le agrega un matiz a lo mucho que se habla sobre la influencia positiva de las condiciones internacionales en la recuperación económica en general y en las finanzas públicas en particular.


Alberto Abad, titular de la AFIP.

También asombra el achicamiento en más de tres puntos porcentuales de la porción correspondiente a la seguridad social (aportes personales y contribuciones patronales), considerando que en el período se registró una importante recuperación en el salario real y hubo un intenso ritmo de creación de empleo formal.

Es indiscutible que el crecimiento relativo de Ganancias mueve la estructura en sentido progresivo. Sin embargo, da la impresión de que el aumento en la recaudación es bastante menos que proporcional al salto en las utilidades empresarias y en los ingresos de las personas gravadas que hubo en los últimos cuatro años.

Más allá de la leve reducción en su incidencia, el IVA mantiene su histórica preponderancia, que es uno elementos básicos de la configuración regresiva.

Que en nada se ve atenuada por Bienes Personales, que en lugar de ir ganando espacio lo sigue perdiendo. La pequeñez del aumento cuatrianual luce obsceno y vergonzoso tomando en cuenta la estampida patrimonial que disfrutaron quienes deberían ser contribuyentes de este impuesto.

En definitiva, hubo más recaudación, que no es para despreciar. Pero hubo más de lo mismo, que es algo que urge cambiar.

zlotogwiazda@hotmail.com

Recursos tributarios

	2003		2007	
	$ millones	*en %*	*$ millones*	*en %*
Total	79.319	100	199.781	100
Iva	25.267	31,9	62.669	31,3
Ganancias	14.751	18,6	42.855	21,5
Seguridad social	16.626	21,0	35.330	17,7
Retenciones	9212	11,6	20.450	10,2
Cheque	5900	7,4	15.065	7,5
Bs. personales	1603	2,0	2.492	1,2

Fuente: elaboración propia en base a datos de la AFIP.

Patentes
investigación

"Estados Unidos abrió la posibilidad de patentar conocimiento básico como, por ejemplo, un gen humano."

"Creó una dificultad muy seria que los analistas describen como el paradigma de lo anticomún."

"No existe una base común de conocimiento básico compartido que favorezca la innovación."

"Estados Unidos tiene un claro avance en términos de innovación y aporta la mitad del gasto mundial en investigación."

Rafael Yohai


"EE.UU. cerró la entrada al conocimiento básico y a la innovación técnica", afirma Coriat.

DESARROLLO CIENTIFICO Y PROGRESO SOCIAL

El corralito de EE.UU.

POR NATALIA ARUGUETE

Después de años, el investigador francés Benjamín Coriat pasó de su estudio sobre el taylorismo y el fordismo al análisis de otro proceso de producción: las patentes. Invitado por la Embajada de Francia y el Ceil-Piette, Coriat estuvo en Buenos Aires y dialogó con **Cash** sobre el nuevo régimen de los derechos de propiedad intelectual impulsado por Estados Unidos y sus efectos sobre el avance de la innovación científica.

¿Cómo caracterizaría el nuevo régimen de derecho de propiedad intelectual?

–Tiene una extensión muy significativa que determina lo que puede ser patentado y lo que no. La visión tradicional establecía una frontera para lo que pertenecía a la investigación básica. Los descubrimientos científicos no patentables tenían una base común de conocimiento y favorecían la innovación.

¿Qué consecuencias trajo la nueva situación en el plano de la innovación?

–Estados Unidos abrió la posibilidad de patentar conocimiento básico como, por ejemplo, un gen humano. Creó una dificultad muy seria que los analistas describen como el paradigma de lo "anticomún". No existe una base común de conocimiento básico compartido que favorezca la innovación. A partir del patentamiento de cada pedazo de conocimiento sobre el funcionamiento del gen humano, éste termina teniendo veinte, treinta patentes diferentes, porque cada secuencia es patentada. Todo eso pertenece a empresas privadas. El investigador, si quiere innovar, debe comprar cada pedazo de conocimiento y muchas veces no lo consigue.

¿En qué otros sectores se da esta situación?

–En el software y los algoritmos matemáticos. En el pasado, se podía patentar un software con clara aplicación industrial. La idea de una patente era la de proteger una inversión técnica. El nuevo régimen patenta conocimiento básico antes de llegar a la instancia técnica. Es posible patentar algoritmos matemáticos usados para hacer software. Así, se paga más caro por un conocimiento genérico.

> El régimen de derecho de propiedad intelectual definido por Estados Unidos actúa como una barrera para la difusión del conocimiento y de la innovación.

¿Cuáles fueron las causas de que Estados Unidos impulsara este nuevo régimen de derecho de propiedad intelectual?

–En la década del '80, los japoneses, europeos y coreanos estaban captando porciones del mercado interno estadounidense. A partir de eso, hubo una reflexión sobre cómo recuperar la competitividad y se llegó a la idea de que en las ramas de las actividades tradicionales la batalla estaba perdida. Pero en las ramas emergentes, de tecnología y software, no. Estados Unidos tiene un claro avance en términos de innovación y aporta la mitad del gasto mundial en investigación. Entonces elaboraron la estrategia de patentar una innovación por firmas norteamericanas para que no saliera de Estados Unidos. Es una manera de introducir una barrera legal contra la competencia. De esa forma, cerraron la entrada al conocimiento básico que permitiera la innovación técnica. Y funcionó. Hoy, las ventajas relativas de Estados Unidos están en estos campos: biotecnología, informática y tecnología de la información.

¿Por qué funcionó?

–Porque no se trata de que tengan una capacidad tecnológica superior sino que son productos protegidos que se desenvuelven en un mundo entero sin posibilidades de que se les haga competencia. El caso extremo es el de Microsoft. Todos saben que el software de Microsoft está mal hecho, tiene fallas, está abierto a los virus de todo el mundo. Pero como está patentado no se puede mejorar, porque no se tiene acceso. Eso no es capacidad técnica, es la magia de las patentes. Porque si hubiera libre competencia, se acabaría con Microsoft rápidamente.

¿Cómo repercute este nuevo funcionamiento en la relación Norte-Sur?

–Complica dichas relaciones. Antes la ley establecía que los países del Sur tenían derecho de elegir el tipo de ley de propiedad y adaptarlo al nivel de innovación. Podían copiar las normas del Norte en relación con lo que debía ser patentado. Hoy, en el campo de los medicamentos, por ejemplo, la mayoría de los países del Sur no está autorizado al patentamiento de moléculas terapéuticas. Si pudieran copiarlas, estarían en condiciones de producirlas a bajo costo y distribuirlas al pueblo. Es la única manera de asegurar un mínimo de acceso a la salud. El nuevo régimen, a partir de 1994, introdujo complicaciones en el campo de medicamentos.

¿Por qué?

–Porque se perdió la posibilidad de producir genéricos. Una situación trágica y ridícula. Una terapia patentada cuesta 14 mil dólares por persona/año. Genéricos de la misma terapia cuestan 140 dólares. Pero por la obligación de patentar los medicamentos, varios países, incluso Argentina y Brasil, perdieron esa posibilidad. Esta nueva norma, que ya es muy discutida en los países ricos, instalada en el sur es ridícula.

PROTECCION OFICIAL EN CASO DE UNA FUERTE ALZA DE LA TASA DE INTERES

Seguro para las pymes

POR PABLO SIMIAN

Para facilitar el financiamiento de las pequeñas y medianas empresas, la Agencia Nacional de Desarrollo de Inversiones instrumentará una cobertura frente a turbulencias financieras.

La Agencia Nacional de Desarrollo de Inversiones implementará durante este año un seguro de tasa de interés para las pymes que accedan a financiamiento bancario. El proyecto prevé destinar 60 millones de pesos del presupuesto 2008 de la Agencia, asumiendo hasta 6 puntos de la tasa en caso de una fuerte alza del costo del dinero. El programa surgió, en parte, como respuesta a la positiva evolución que mostraron los créditos para consumo en 2007. Los préstamos personales y financiaciones con tarjetas de crédito aumentaron 62 y 38 por ciento, respectivamente, según el último informe monetario del Banco Central.

Los préstamos al sector privado se incrementaron en noviembre un 3,3 por ciento (3300 millones de pesos). Las líneas destinadas al consumo contribuyeron con el 46 por ciento de ese aumento y sumaron 1530 millones de pesos al saldo del mes anterior (5,1 por ciento más). El incremento interanual de los préstamos en pesos giró en torno de los 40 puntos porcentuales. En este sentido, las financiaciones comerciales (adelantos y documentos) habrían estabilizado sus variaciones interanuales en niveles cercanos al 24 por ciento.

Por su parte, durante noviembre los créditos hipotecarios mostraron un incremento de 3,4 por ciento (380 millones de pesos), lo que evidencia un crecimiento menor en relación con el cuatrimestre previo, y los préstamos prendarios presentaron un aumento de 4,7 por ciento (250 millones de pesos), acompañando la expansión en las ventas de la industria automotriz.

El segmento de préstamos para la compra de electrodomésticos es, por lejos, el más rentable para los bancos. El buen negocio que hacen las entidades financieras se sustenta en las tasas de interés que superan largamente, en algunos casos, los 30 puntos porcentuales por año. Según datos proporcionados por el Banco Central, la tasa de los préstamos personales fue de 28 por ciento en promedio en noviembre, con una suba de 0,4 puntos con respecto al mes anterior. No obstante, ese promedio soslaya un hecho singular: el análisis de tasas de interés por estrato de monto arroja que para créditos menores a 5 mil pesos –la franja con mayor volumen total de operaciones–, los intereses son considerablemente mayores que en el resto de los estratos, mientras que para los préstamos superiores a 10 mil pesos, las tasas de interés son significativamente menores. En tanto, el costo promedio del financiamiento con tarjetas de crédito de septiembre, última información disponible, fue de 26,2 por ciento.

Télam



Beatriz Nofal: "El programa no será un subsidio, sino una cobertura para las pymes".

El mayor crecimiento de las líneas de crédito de consumo en comparación con los comerciales e hipotecarios no incidió, por el momento, sobre el nivel de inversión bruta interna, que en los últimos dos años ha sido cercana a un quinto del Producto nacional. Con el programa de seguro de tasa de interés, la Agencia Nacional de Desarrollo de Inversiones buscará aumentar, o al menos preservar, la inversión en 2008. Beatriz Nofal, titular de esa dependencia, explicó a **Cash** que "entre las misiones de la Agencia está relevar las barreras al financiamiento que sufren las pequeñas y medianas empresas, y en 2007 hemos detectado que la falta de crédito para el sector no radica en un problema de fondeo, sino de costo del dinero". En este sentido, afirmó que "en un contexto de turbulencias financieras, la traba que tienen las pymes para acceder a financiamiento está en la variabilidad de las tasas de interés: un proyecto rentable a una tasa del 11 o 12 por ciento deja de serlo si ese costo se eleva en el corto plazo".

La partida presupuestaria ya está aprobada y la intención es arrancar con la oferta durante este año. Según las estimaciones oficiales, con los 60 millones de pesos destinados al programa se estimulará unos 1000 millones más de créditos para las pymes en este año. Además, Nofal subrayó que la asistencia "no será un subsidio, sino una cobertura que les brinde seguridad a los empresarios en sus proyectos, es decir que los desembolsos se harán efectivos sólo ante una suba sustancial de la tasa de interés". C

Inversión costo

Sueldos

- La Agencia Nacional de Desarrollo de Inversiones implementará durante este año un seguro de tasa de interés para las pymes que accedan a financiamiento bancario.
- El proyecto prevé destinar 60 millones de pesos del presupuesto 2008 de la Agencia, asumiendo hasta 6 puntos de la tasa en caso de una fuerte alza del costo del dinero.
- La falta de crédito para el sector no radica en un problema de fondeo, sino de costo del dinero.
- En un contexto de turbulencias financieras, la traba que tienen las pymes para acceder a financiamiento está en la variabilidad de las tasas de interés.

EL BAUL DE MANUEL **Por M. Fernández López**

1808-2008: Mill

Hace 200 años Napoleón intentaba someter a Inglaterra prohibiendo la entrada de productos ingleses en el continente europeo. La situación inspiró diversos escritos de autores ingleses. Uno de ellos fue el de James Mill (1773-1836), *Commerce Defended* (1808), autor en 1821 de *Elementos de Economía Política*, libro por el que se enseñó economía por primera vez en 1824 en la UBA. En dicho folleto Mill enunciaba la "ley de las salidas", como "las compras y ventas anuales siempre se equilibran", o "lo que se produce anualmente se consume anualmente". La oferta excedente de un bien se balanceaba necesariamente con la demanda excedente de otros bienes. O mejor aun, la sobreproducción de un bien sólo era posible tomando capital de otros bienes, los cuales, necesariamente, debían producirse en menor cantidad: "Una nación puede fácilmente tener más de lo necesario de una mercancía cualquiera, aunque no puede tener más de lo necesario de todas las mercancías. La cantidad de cualquier mercancía puede fácilmente aumentarse más allá de su debida proporción, pero eso mismo implica que alguna otra mercancía no se abastecerá en proporción suficiente. ¿Qué se quiere significar al decir que el mercado está excedido de una mercancía? No es que una parte de la misma no encuentre nada con lo que intercambiarse. Pues de las demás cosas la proporción es demasiado pequeña. Una parte de los medios de producción que se han empleado para producir esta mercancía superabundante debieron haberse empleado en la producción de aquellas otras mercancías hasta que se restableciera el equilibrio entre ellas. Cuando este equilibrio se preserva adecuadamente, no puede existir superfluidad de mercancías, para alguna de las cuales el mercado no esté ávido". Un año después, Ricardo, en *The High Price of Bullion* (1809) mejoraría la formulación por Mill de la ley de las salidas o ley de Say, concebida como la adecuación de las proporciones en que se efectúa la producción con las proporciones en que se gastan los ingresos: "Nunca un país puede tener una sobreoferta (*glut*) general de todas las mercancías. Esto es evidentemente imposible. Si un país posee todas las cosas necesarias para el mantenimiento y la comodidad del hombre, y esos artículos se distribuyen en las proporciones en que son habitualmente consumidos, es seguro, por abundantes que sean, que encontrarán salida en el mercado". C

1808-2008: Torrens

Otro folleto fue *The Economists Refuted* (1808), de Robert Torrens (1780-1864), un coronel de marina en actividad, originador de la teoría de los costos comparativos, en *Ensayo sobre el comercio exterior de cereales* (1815). Por ejemplo, si en el país **A** cuesta capturar un ciervo 1 día de trabajo y un castor ½, se cambiarán 2 castores por 1 ciervo: 1 día de trabajo del cazador de ciervos por 1 día de trabajo del cazador de castores. Un ciervo vale 2 castores. En el país **B**, cuesta capturar un ciervo 1 día de trabajo y un castor ¼: se cambiarán 4 castores por 1 ciervo. Un ciervo vale 4 castores. Si el país **A** fuera más eficiente que **B** en una línea de producción, y el **B** más eficiente que **A** en la otra, hay una base para intercambiar. Pero si el país **B** no es menos eficiente que el **A** en ninguna producción, y el país **A** no aventaja al **B** en ninguna producción ¿no hay base para comerciar? Torrens sostuvo que podía ser ventajoso importar, aun cuando las condiciones locales para producir los bienes importados fuesen más ventajosas que las prevalecientes en los países de donde provenían. "Supongamos, decía, que en Inglaterra haya distritos con tierras que no han sido objeto de mejoras, en las que pueda cultivarse trigo a un costo de trabajo y capital tan reducido como el de las llanuras fértiles de Polonia. Si es éste el caso, y todo lo demás igual, la persona que cultive en nuestros distritos no mejorados estaría en condiciones de vender su producto a una tasa tan baja como la del cultivador de Polonia; y parece natural concluir que, si se permite a la industria elegir su orientación más lucrativa, el capital se invertiría en sembrar trigo en el país, y no traerlo de Polonia al mismo costo primo, y a un mucho mayor costo de transporte. Pero esta conclusión, por obvia y natural que parezca a primera vista, si se examina con más detalle puede resultar enteramente errónea. Si Inglaterra hubiera adquirido tal grado de habilidad en manufacturas que, con cierta porción de su capital, pudiera elaborar una cantidad de indumentaria, a cambio de la cual el cultivador polaco entregase una mayor cantidad de trigo que la que Inglaterra, con la misma porción de capital, pudiese cosechar en su propio suelo, entonces, sectores de su propio territorio, aunque fueran iguales a las tierras de Polonia, o más aun, aunque fueran superiores, serían abandonadas; y una parte de su oferta de trigo se importaría de dicho país." C

Finanzas
el buen inversor

■ **OCA**, empresa de correo privado, sumó seis localidades nuevas a su red de sucursales: las bonaerenses Pinamar, San Pedro, Bragado, Chacabuco, y El Calafate (Santa Cruz) y Caleta Olivia (Santa Cruz). La compañía posee 150 sucursales.

■ La cadena de heladerías **Freddo** lanzó nuevas salsas y acompañamientos (toppings) para sus helados. Entre los sabores figuran frutos rojos, cereales bañados, brownies y arándanos.

■ **Speedy**, empresa de Internet del grupo Telefónica, lanzó "Sónica", un nuevo portal dedicado a la música: *www.sonica.speedy.com.ar*

■ La empresa agropecuaria **Cresud** vendió una porción del campo "La Esmeralda", de la localidad santafesina de Ceres. Por la operación percibió 6,2 millones de dólares.

■ La **Fundación YPF** premió el nuevo desarrollo de un biodiesel de Agua, que realizó la empresa de los hermanos Víctor y Sergio Solmi en la ciudad de San Pedro, provincia de Buenos Aires.

■ **Movistar** lanzó una promoción especial para sus clientes que viajen al Uruguay durante los meses de enero y febrero. Pagarán 35 centavos de dólar el minuto de comunicación.

PERSPECTIVAS DE UN MERCADO DE CAPITALES MAS CERRADO PARA 2008

Poco crédito y caro

La incertidumbre financiera internacional ha endurecido las condiciones para acceder a préstamos. Entonces, los bancos adelantan que subirán las tasas para los créditos en la plaza local.

POR CLAUDIO ZLOTNIK

Por la incertidumbre que presenta el escenario financiero internacional, es posible que este año se endurezcan las condiciones crediticias. Los operadores creen que 2008 podría caracterizarse por tasas de interés altas y préstamos restringidos. Si se cumplen esas previsiones, habrá pocos recursos disponibles para las empresas que quieran invertir. Los últimos meses del año pasado mostraron que las restricciones aparecieron con las turbulencias internacionales. Más allá de los condimentos y matices que presenta cada mercado, los niveles record en el oro y el petróleo son una muestra de los temores que surgieron entre los inversores.

En ese marco, el Gobierno se vio forzado a buscar financiamiento en organismos públicos, como en la superavitaria Anses. Los mercados de capitales están virtualmente cerrados para la Argentina, a menos que se acepte pagar una tasa superior al 12 por ciento anual en dólares. En ese terreno, los bancos locales juegan su propio partido. Durante los últimos meses se notó una desaceleración en el otorgamiento de líneas de largo plazo, mientras se registró una mayor expansión de los préstamos de corto.

Rafael Yohai



Si el Gobierno quisiera hoy conseguir fondos en el mercado internacional debería pagar la elevada tasa del 12 por ciento anual.

El último informe del Cefid-Ar, el *think tank* de los bancos públicos, dio cuenta de que los préstamos a las familias registraron un fuerte repunte durante el año pasado, al subir 52,6 por ciento. Los personales tuvieron una expansión fabulosa durante 2007, al trepar en 61,1 por ciento. Otras líneas también dedicadas al consumo, como prendarios y financiamientos con tarjetas de crédito, también describieron fuertes saltos. En el primer caso, la suba del stock fue del 59 por ciento interanual mientras que la de plásticos resultó del 47,3 por ciento.

A pesar de que los préstamos al consumo tienen un nivel alto de cumplimiento (la irregularidad alcanza al 6 por ciento), las tasas de interés se dispararon en los últimos meses. Y los banqueros piensan que, dados los inconvenientes en el mercado internacional, habrá nuevos ajustes en el corto plazo. En el caso de los personales, el costo se incrementó del 25,0 al 27,2 por ciento nominal anual en promedio durante 2007. Sumados los costos asociados (seguros, gastos administrativos), la tasa final trepó a un promedio del 40 por ciento. Los prendarios fueron los que más se encarecieron. De la mano de las ventas record de cero kilómetro, la tasa nominal anual subió del 9,9 al 13,0 por ciento.

Los préstamos al consumo fueron el gran negocio para los bancos. A pesar de las necesidades de financiamiento, las empresas debieron limitarse a las líneas de corto plazo. Los préstamos a las compañías se expandieron un 31 por ciento en promedio. Los de cortísimo plazo, como los descuentos de documentos, fueron los que más crecieron, un 39 por ciento. Y la tasa se recalentó: se elevó del 12,9 al 16,6 por ciento nominal anual durante 2007. Ni siquiera quedaron a salvo los préstamos a las empresas de primera línea, que de pagar una tasa del 8,5 por ciento anual en marzo del año pasado pasaron al 16,3 por ciento la semana pasada.

La presión de una intensa demanda y un contexto internacional complicado aparecen como el pretexto ideal para que los bancos sigan incrementando las tasas y engordando sus balances en 2008. ■

CER — PORCENTAJE

fecha	índice
06-ENE	2,0476
07-ENE	2,0482
08-ENE	2,0488
09-ENE	2,0494
10-ENE	2,0499
11-ENE	2,0505
12-ENE	2,0510

Fuente: BCRA

ACCIONES

	PRECIO ($)		VARIACION (%)		
	Viernes 28/12	Viernes 04/01	Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	5,630	5,620	-0,2	-0,2	-0,2
SIDERAR	24,500	25,200	2,9	2,9	2,9
TENARIS	70,300	68,000	-3,3	-3,3	-3,3
BANCO FRANCES	8,450	7,800	-7,7	-7,7	-7,7
GRUPO GALICIA	2,300	2,250	-2,2	-2,2	-2,2
INDUPA	4,500	4,500	0,0	0,0	0,0
MOLINOS	10,550	10,700	1,4	1,4	1,4
PETROBRAS ENERGIA	3,900	4,730	21,3	21,3	21,3
TELECOM	14,300	13,700	-4,2	-4,2	-4,2
TGS	3,800	3,600	-5,3	-5,3	-5,3
INDICE MERVAL	2.151,730	2.128,940	-1,1	-1,1	-1,1
INDICE GENERAL	121.652,600	120.091,000	-1,3	-1,3	-1,3

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

ME JUEGO

DANIEL CASADO analista de Del Giudice Sociedad de Bolsa

Acciones I. El mercado opera muy selectivo, y Petrobras apareció como la más elegida por los operadores. En el corto plazo espero un despegue general del mercado ya que los precios son muy atractivos.
Acciones II. Creo que habrá un fuerte impulso por el ingreso de 542 millones de dólares por el rescate de los papeles de Acindar. La mayor parte de esos fondos se invertirán en acciones. No puedo arriesgar la magnitud de la suba del índice MerVal, pero no tengo dudas de que la tendencia de corto y mediano plazo es alcista.
Dólar. No espero cambios en la cotización. El valor máximo apuntará a 3,25 pesos. El Banco Central no lo dejará escapar.
Tasas. Continuarán firmes. No hay que esperar una baja porque en el contexto internacional continúa la incertidumbre.
Bonos. No aprecio un potencial de mejora. Los financistas siguen esperando una señal de arreglo en el Indec. A lo sumo puede considerarse la compra de un título dolarizado, como en Boden 2012.
Recomendación. Las acciones que más me atraen son Siderar pues será la más favorecida por la venta de Acindar, Molinos y Ledesma.

POR CLAUDIO SCALETTA



EFE

Más de dos tercios de la producción primaria salen por los puertos sobre el Paraná.

COSECHA DE 100 MILLONES DE TONELADAS

El puerto queda chico

El manejo portuario está en manos privadas. Para atender el crecimiento del campo debería expandir la infraestructura.

Un trabajo de la Dirección de Mercados Agroalimentarios de la Secretaría de Agricultura difundido anteayer puso en foco la diferencia de velocidad entre el crecimiento de la producción de base agraria y la expansión de la infraestructura, específicamente la portuaria. Tarea que en las últimas décadas el sector público delegó en el privado.

Cuando se observa el ranking de terminales portuarias y su dispersión espacial se aprecia que el territorio argentino no sólo fue dotado de la fertilidad de sus tierras, sino también con otro regalo de la naturaleza: las autopistas hacia el mar proporcionadas por los grandes ríos del Litoral, pues más de dos tercios de la producción primaria salen al mundo por las terminales ubicadas sobre el Paraná.

Pero con la naturaleza sola no alcanza. Si para la presente campaña se espera alcanzar las famosas 100 millones de toneladas, para 2015 las estimaciones de Agricultura hablan de 122 millones. Obviamente, toda la infraestructura deberá ser capaz de acompañar esta evolución y, en un modelo agrario que desde las épocas del "granero del mundo" siempre fue exportador, también deberán hacerlo los puertos. Sin el aumento de esta capacidad operativa, advierte la investigación sobre la *Situación portuaria argentina*, se producirá un importante aumento de costos que afectará a las exportaciones, la cadena comercial e indirectamente al conjunto de los circuitos productivos frenando la expansión.

Un puerto eficiente, se explica en ese documento, es aquel que permite tanto conseguir buenos precios para los fletes como optimizar el tiempo de estadía de los buques, dos variables relacionadas. "El mayor flujo (salida de mercadería de las terminales a los barcos) y la mayor velocidad en la rotación de la mercadería abaratan los costos de almacenaje y de carga, haciendo más competitivos los productos en el comercio internacional". Pero al mismo tiempo, cargas y rotación rápida son un atractivo para los dueños de los buques, cuya ecuación de beneficio está dada por la relación volumen transportado por unidad de tiempo. Y más buques significan la posibilidad de conseguir menores costos de fletes.

En 2001, reseña el trabajo, la capacidad operativa de los puertos locales rondaba los 5,6 millones de toneladas de almacenaje en las terminales de elevadores de granos y con un ritmo de carga a los buques de alrededor de 52 mil toneladas por hora, para un volumen exportado cercano a los 51 millones de toneladas. En 2006 la capacidad creció hasta superar los 8,1 millones de toneladas para el almacenaje y con un ritmo de carga a los buques de 66 mil toneladas por hora. La producción total de granos fue de 76 millones de toneladas y se estimó para el consumo interno un total de 17 millones y 6 millones para resiembra. El saldo exportable fueron 53 millones de toneladas.

Con un escenario de producción para 2015 de 122 millones de toneladas se calcula un saldo exportable de alrededor de 95 millones de toneladas, lo que significa que la capacidad portuaria prácticamente debería duplicarse. Pero no solamente. "Debe tenerse en cuenta que este mayor volumen será transportado en aproximadamente unos 2500 viajes (contra algo más de 1400 realizados en 2006), ya que no es apropiado pensar que también aumentará proporcionalmente la capacidad por buque, atento a que éste es un bien de alto costo con recambio a largo plazo", concluye la investigación. Esto significa que la mayor capacidad necesaria estará íntimamente ligada al mayor ritmo de carga –para reducir las estadías de los buques en puerto– lo que, a su vez, demandará mayores capacidades de almacenaje. Un escenario con congestionamiento de buques en puerto es impensable por las grandes pérdidas que significa tanto para los propietarios de los buques como para los exportadores.

cs@fruticulturasur.com





■ Mediante la Resolución 65/07, publicada en el Boletín Oficial, se redujo en un 20 por ciento el volumen de captura de **merluza** inicialmente permitido para 2008.

■ Esta semana entró en vigencia la Ley 26.334, de Promoción de **Bioetanol**. La norma incorpora al etanol producido con caña de azúcar a los beneficios fiscales de la Ley de Biocombustibles.

■ En los primeros once meses de 2007 se exportaron 42,5 millones de dólares en **té** y **yerba mate**, un incremento del 19 por ciento respecto del mismo período del año anterior.



DyN

Saltaron los tapones

Por Alfredo Zaiat

En el hogar están instalados cuatro aires acondicionados, también tiene heladera, microonda, tostadora eléctrica, computadora, dos televisores, lavarropas, plancha y luces abundantes en cada uno de los ambientes. En general, no se prenden todos los artefactos a la vez. Pero si por algún motivo se encienden casi todos, por ejemplo cuando la familia numerosa se reúne en la casa para festejar la llegada de un nuevo año, lo más probable es que salten los tapones principales de la caja externa. Y así fue en el brindis a pocos minutos del 2008, recibido a la luz de varias linternas. Esos eventos familiares con concurrencia numerosa son varios en el año, salteados a lo largo de doce meses pero ninguno con un calor agobiante. Igual el dueño de la vivienda va a invertir en cables más gruesos, térmicas y estabilizadores para fortalecer la instalación eléctrica para evitar ese tipo de sobresalto por la recarga en la red interna.

En el sistema de distribución de electricidad de la Capital y parte del conurbano bonaerense se registra un aumento espectacular de la demanda. Ese incremento tiene su origen en dos factores: **1.** el fuerte crecimiento económico, con comercios e industrias requiriendo energía a ritmo acelerado; y **2.** un alza impresionante del parque de electrodomésticos, en particular aires acondicionados, debido a la mejora de los ingresos que rápidamente fue a satisfacer consumos postergados por crisis pasadas y, a la vez, por la atractiva política de financiamiento de bancos y cadenas comerciales. Además, los nuevos aires acondicionados vienen preparados para atender frío/calor, lo que ha provocado un sustancial cambio en la pauta de consumo energético, desplazando la electricidad al gas como fuente calórica en invierno. Entonces, cuando hace mucho calor o mucho frío y se encienden durante muchas horas los aires acondicionados –en algunas casas, calefactores en invierno– el sistema estalla, como los tapones del hogar mencionado.

El propietario de esa casa decidió invertir por prevención para enfrentar esos días picos de consumo, además por seguridad y responsabilidad. Respecto de las empresas de distribución de electricidad, la cuestión es si también deberían destinar millonarios recursos para transitar sin problemas los días de mayor demanda en verano, cuando la temperatura se mantiene arriba de los 35 grados durante varias jornadas, y en invierno, cuando el frío castiga los huesos. A diferencia del dueño que pasó fin de año a oscuras, las compañías piensan que no es rentable ni racional invertir para sostener un sistema eléctrico preparado para esos días de extremas máximas y mínimas temperaturas, cuando la demanda alcanza records.

Esa decisión tiene una lógica contundente desde el punto de vista de la tasa de retorno de una inversión en el ámbito del sector privado. Por caso, no es rentable destinar unos 100 millones de dólares en capacidad de transporte (cables) y estaciones transformadoras, monto estimado por especialistas del sector, para atender el requerimiento de una demanda excepcional por unos pocos días al año. Por ese motivo, en esas jornadas agobiantes hacen cortes rotativos, estrategia que desmentirán con vehemencia porque si no serían multados y hasta los ejecutivos de las empresas correrían el riesgo de afrontar denuncias en la Justicia.

Los cortes de estos días no fueron por imprevisión, sino por un esquema de negocios que tal como está definido no obliga ni alienta a realizar las inversiones necesarias para evitarlos. Por cierto, las empresas invierten, pero lo indispensable para que el sistema siga funcionando al borde del precipicio. Y el Estado regula, pero menos de lo que debiera. Este modelo eléctrico del modo que está diseñado no brindará respuestas a esa demanda creciente ni a los cambios en la pauta de consumo de la población. El debate sobre el nivel de las tarifas es importante, aunque ya se han autorizado ajustes para este año además de haberse entregado compensaciones en el anterior. Pero no es la cuestión central en la definición de un esquema energético previsible y seguro. El actual se presenta con inversiones insuficientes, descoordinación operativa, ausencia de planificación, deficiente control estatal y sobrecostos operativos.

En ese crítico panorama queda como fuera de tono la pretensión de prever el sendero futuro de la demanda y adelantarse con obras. Por el contrario, el camino que se transita consiste en exprimir al tope las instalaciones y sólo actuar cuando los equipos y cables se rompen, como cuando saltan los tapones en el hogar.

En su momento, el Estado invirtió para construir las redes eléctricas y las gasíferas pensando en la expansión del consumo y en el crecimiento de la economía. Destinó millonarios recursos sin el criterio de rentabilidad empresaria y sí de rentabilidad social. Gran parte de esas redes son las que aún hoy son las bases del sistema energético nacional y que permiten abastecer a la actual demanda.

En esa instancia aparece con claridad la distinta función que cumple el Estado y el sector privado cuando se trata de brindar un servicio público esencial para la población. Y, por lo tanto, los efectos negativos para los consumidores cuando el Estado abandona esa tarea indelegable, lo que no implica el desplazamiento total del sector privado como operador del servicio. De todos modos, incluso en este modelo, el Estado debe asumir con más autoridad el estilo de organización del consumo energético de la población. Su composición con escasa racionalidad hizo que, en los últimos años, se produjeran picos de demanda eléctrica: en verano, con los records de calor en los centros urbanos, y en invierno, cuando bajan las temperaturas y aumenta el consumo de calefactores eléctricos, aires acondicionados calor y las horas de las familias dentro del hogar. El Gobierno avanzó en el proyecto de cambiar lamparitas por las de bajo consumo, pero es apenas un primer paso en un camino que requiere por parte del Estado exigencias más rigurosas a los fabricantes sobre el funcionamiento de todos los electrodomésticos, y también mayor control sobre la importación de aparatos que no cumplen reglas mínimas de confiabilidad y de ahorro energético.

azaiat@pagina12.com.ar

E-CASH de lectores

Para opinar, debatir, aclarar, preguntar y replicar. Enviar fax al 6772-4450 o E-mail a economia@pagina12.com.ar no más de 25 líneas (1750 caracteres) para su publicación.

HUSO HORARIO

Soy profesor adjunto a cargo de la materia Introducción a las Ciencias de la Tierra en la Universidad Nacional de General Sarmiento. Les escribo porque me temo que una buena medida de ahorro energético como es la de adelantar la hora se desvirtúe por no considerar que la Argentina, un país tan extenso como es, tiene un huso horario del Este y otro del Oeste.

A modo de ayudar a un mejor entendimiento, les comento que pueden bajar imágenes satelitales en el momento del amanecer, tanto planetarias como de Argentina. Son muy ilustrativas para entender cómo el cono de sombra está sobre el oeste del país en ese momento, es decir, es noche cerrada.

Están disponibles, con actualización minuto a minuto, en: *http://www.fourmilab.ch/cgibin/uncgi/Earth/action?opt=p*

Para una buena aplicación de la medida de ahorro energético veraniego (conocida mundialmente como "Daylight saving time"), las provincias del Oeste deben quedarse en el horario 3 (como Chile) y el resto del país en el nuevo horario 2 (como Uruguay). Las imágenes satelitales son muy claras al respecto y creo que podría ayudar mucho que la opinión pública pueda verlas.

Información adicional de divulgación científica, pueden encontrarla en: *http://www.georedweb.com.ar/articulo.aspx?art_id=128&edi_id=13*

Esperando haber aportado algo, y a su disposición para cualquier información adicional que pudieran necesitar, me despido de ustedes.

Atentamente

Lic. Andrés Barsky
Universidad Nacional
de General Sarmiento
abarsky@ungs.edu.ar